

Läbirääkimisteks valmistumise algoritm

Järgnevalt toon ära läbirääkimisteks valmistumise algoritmi. See on skeem, mis võetakse aluseks ette valmistumisel.

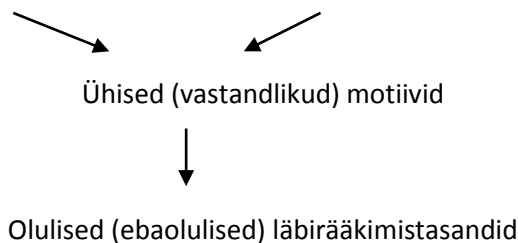
Leitakse vastused nii minu (partner A) poole teemadele kui hüpoteetiliselt prognoositakse partneri (B) eesmäärke.

Partner A ehk mina

- Esitatud läbirääkimiste valdkond Ka küsimus *Kuidas alustada?*
- Partner A motiivid *miks ma tahan temaga läbirääkimisi pidada?*
- Partner A tegelik eesmärk *mida ma tahan tegelikult saavutada?*
- Läbirääkimistasandid *Miimum- ja maksimumhind igal tasandil*
- Tasandite pingerida või pingeread

Partner B ehk tema

- Esitatud läbirääkimiste valdkond. Ka küsimus *Kuidas tema alustab?*
- Partner B motiivid *miks ta tahab minuga läbirääkimisi pidada?*
- Partner B tegelik eesmärk *mida ta tahab tegelikult saavutada?*
- Läbirääkimistasandid *Miimum- ja maksimumhind igal tasandil*
- Tasandite pingerida või pingeread



Selline läbimõtlemine ja –kirjutamine on kasulik kui tahate oma eesmärgi saavutada. Selle protsessi läbitegemine võtab aega, orienteeruvalt neli korda kauem kui läbirääkimised ise. Aeg sõltub kogemustest ja sellest kui hästi partnerit tuntakse.